



7. FM Post | 15.12.2011

Frohe Weihnachten und ein gutes neues Jahr!

Liebe FM Post Leserinnen und Leser. Weihnachten steht bald vor der Tür und ein spannendes und interessantes Jahr 2011 neigt sich langsam dem Ende zu.

Wir haben über anregende, reizvolle und auch kritische Themen berichtet und hoffen, Sie hatten viel Freude und Interesse beim Lesen. Auf jeden Fall hat dieses Jahr viele Veränderungen mit sich gebracht und lässt uns mit Spannung und positiven Erwartungen auf die Zukunft blicken.



Wir möchten uns auf diesem Weg für Ihr Vertrauen ganz herzlich bedanken und Ihnen allen ein Frohes Weihnachtsfest sowie Gesundheit und viel Erfolg für das kommende Jahr wünschen.

Leasing-Anfragen sind im Bereich Maschinenbau im Jahr 2011 gestiegen

BDL (=Bundesverband deutscher Leasing-Unternehmen) bestätigt eindrucksvoll die FM-Marktbeobachtung aus dem Oktober 2010:

Damals bereits meldete FM einen Anstieg der Leasing-Anfragen im Maschinen-Leasing um satte 50% - sozusagen als Frühindikator. Heute verkündet der BDL die realen Zahlen für die ersten drei Quartale 2011, wonach es bei Produktionsmaschinen in der Tat mit + 26,6% zu einem sehr starken Zuwachs des Neugeschäftes gekommen ist. Für 2012 wird ebenfalls mit weiterem Wachstum gerechnet, allerdings bei deutlich geringeren Steigerungsraten.

Besucherrekord von 415.000 Gästen auf der Landtechnikschau Agritechnika

Am 13. – 19. Oktober 2011 fand die weltgrößte Schau für Landtechnik statt, die wie immer auch für FM ein Pflichttermin war.

Das Besondere dabei: Die Agritechnika hat mit einem Besucherrekord von 415.000 Besuchern, was 18% mehr sind, als im Jahr 2009, den Rekord getoppt. In diesen Zahlen offenbart sich der deutliche Aufwärtstrend der Landtechnikbranche und weist auf ein wachstumsstarkes Jahr 2012, auch im Investitionsgüterbereich, hin. Zusätzlich ist der Trend der Internationalisierung zu erkennen.



Denn die Agritechnika verzeichnete rund 100.000 Entscheider und Investoren aus dem Ausland, wobei ein besonderes Augenmerk auf Mittel- und Osteuropa gelegt werden sollte. Angesichts des weltweiten Agrarbooms rüsten Zukunftsbetriebe auf intelligente Produktionsprozesse und neue Maschinen um. Auch FM stellt sich auf neue und positive Entwicklungen in dem Bereich ein und ist gerne für Sie da.

Elektro-Mobilität

Trotz aller Anstrengungen bewegen sich bisher nur relativ wenige Elektro-Fahrzeuge auf Deutschlands Straßen – und davon sind noch weniger Fahrzeuge geleast. Dafür gibt es gute Gründe:

- Die Infrastruktur für Elektro-Fahrzeuge ist nach wie vor unterentwickelt, so kann die Tankkarte – zum Beispiel – nicht einfach durch eine Stromkarte ersetzt werden. Oder: Die Versicherungstarife schwanken noch gewaltig im Vergleich zu konventionellen Fahrzeugen. Auf die Werkstattfrage soll nur am Rande hingewiesen werden.
- Für jede Leasing-Kalkulation spielt natürlich der anzusetzende Restwert am Vertragsende eine entscheidende Rolle; aber wer kann heute schon kompetente Aussagen über die Marktpreise gebrauchter Elektro-Autos in drei oder vier Jahren treffen?
- Und: wie ist es künftig um das Ansetzen des geldwerten Vorteils bestellt bei Mitarbeiter-Fahrzeugen, die deutlich mehr kosten als Vergleichsobjekte mit Verbrennungsmotor?

Fragen über Fragen, die es zur Zeit der Leasingbranche nicht leicht machen, mit geeigneten Finanzierungskonzepten in gewohnter Weise zur Verfügung zu stehen. Deshalb bedarf es bereits im Vorfeld eines sorgfältigen Selektionsprozesses, zu dem FM – gemeinsam mit dem Kunden – auf Grund der vorhandenen Markttransparenz sehr gerne bereit ist.

Ausbildung bei FM LeasingPartner GmbH

FM LeasingPartner ist nicht nur in Sachen Finanzierung und Leasing auf die Zukunft und den Fortschritt gerichtet. Auch in dem Bereich Ausbildung setzen wir auf die Förderung junger Talente. In dieser FM-Post beschreibt Max Röger, seit dem 01.08.2011 bei FM, seine ersten Eindrücke vom Unternehmen.

„Meine ersten Tage bei FM LeasingPartner“

Schon während meiner schulischen Laufbahn war mir klar, ein kaufmännischer Beruf soll es werden. Durch die Empfehlung eines ehemaligen Lehrers bin ich bei FM gelandet, wo ich seit dem 01.08.2011 meine dreijährige Ausbildung absolviere. Hier kann ich mein gelerntes Wissen, was ich an dem Wirtschaftsgymnasium in Leverkusen mit dem Schwerpunkt Betriebswirtschaftslehre und Rechnungswesen erlangt habe, anwenden und vertiefen. Das was mich an FM inspiriert, ist die hohe Kompetenz des Unternehmens und der Kollegen, sowie die vielfältigen Aufgaben und die effiziente Zusammenarbeit des Teams.



Max Röger

Ich fühle mich in meiner Wahl der Ausbildungsstelle bestätigt, denn ich werde von Anfang an in viele verantwortungsvolle Aufgaben einbezogen und kann mir eine weitere Zukunft nach meiner abgeschlossenen Ausbildung bei FM gut vorstellen.“

Factoring wird immer wichtiger

Als Makler beobachtet FM LeasingPartner den Leasing-Markt natürlich besonders sorgfältig, um über aktuelle Trends und Veränderungen kompetent informieren zu können:

So ist in 2011 auffällig, dass sich namhafte bankabhängige Anbieter wieder aus dem Markt zurückgezogen (z.B. ING-Leasing) haben oder sich auf die Erbringung von Dienstleistungen für die Firmenkunden ihres "Mutter-Instituts" fokussieren. Damit entfällt dann vielfach das zentrale Argument pro Leasing, nämlich die Erweiterung des Liquiditätsspielraums, da bei einer solchen Konstellation jede Leasing-Investition auf die Finanzierungslinie bei der eigenen Hausbank angerechnet wird. Wer dennoch seinen Liquiditätsspielraum – auch rein vorsorglich – erweitern will, ist zwingend auf Leasinggeber außerhalb des Hausbanken-Sektors oder auf eine intelligente Factoring-Lösung angewiesen. Das ist auch der Grund dafür, dass FM zwischenzeitlich verstärkt im Factoring-Bereich berät. Immer mehr Kunden erkennen mittlerweile die Notwendigkeit, auch das Umlaufvermögen gezielt zur Liquiditätsabsicherung heranzuziehen. Gerade die Kombination aus Anlage- und Umlaufvermögen zur finanziellen Stärkung des Unternehmens ist oft besonders sinnvoll.

Leasing-Branche blickt optimistisch ins Jahr 2012

Leasing-Branche realisiert 2011 Investitionen für knapp 50 Milliarden Euro.

Dies sind die – zuversichtlich stimmenden – Ausführungen auf der BDL-Presskonferenz vom 23. November des Jahres. Leasing ist damit stärker gewachsen als die gesamtwirtschaftlichen Ausrüstungs-investitionen und, so fügte BDL-Präsident Martin Mudersbach hinzu, wird als Investitionsform nach der Finanzkrise sogar deutlich häufiger in Betracht gezogen als zuvor. Diese Aussage wird durch eine aktuelle Marktstudie belegt. Insbesondere aufgrund des starken Wachstums im Sektor der Produktionsmaschinen (+21%) blickt die Leasing-Branche recht optimistisch bis weit ins zweite Quartal 2012.
